

活水润山城 绿野逐新机

——柘荣农信联社为绿色产业发展赋能增效



深入田间地头送去金融助力

林下经济“绽放”新活力，走出了一条“不砍树，也能富”的发展新路径；太子参产业加快迈向一、二、三产融合发展，年产量牢牢占据全国的“半壁江山”；美丽乡村借着文旅发展春风，将好生态、好风景化为好产业、好“钱”景……在山城柘荣“绿动能”翻涌的背后，是源源不断注入的金融“活水”。

在产业向“绿”跃迁的过程中，金融力量无疑是重要的“助推器”。近年来，柘荣农信联社牢固树立和践行“绿水青山就是金山银山”理念，将绿色金融作为履行社会责任、服务实体经济的重要着力点，持续提升绿色金融服务能力，以金融“活水”浇灌绿色产业，在柘荣的绿色图谱上，写下了浓墨重彩的一笔。



▲柘荣农信联社信贷员向参农了解资金需求

在“林”下做文章 实现山间绿富双赢

在柘荣县宗远农民专业合作社，在郁郁葱葱的绿荫下，天麻、黄精等林下种植的中药材正孕育着丰收的希望。看着眼前的这片树林，合作社负责人郑伏灿脸上满是幸福的期待。

2022年，郑伏灿返乡租下了樟坪乡仙岭村山林开始种植天麻。仙岭村海拔较高，加之土质土壤肥沃、气候条件适宜等综合优势，种植的天麻质优、个大。市场的良好反馈让郑伏灿有了扩大规模的打算。但资金瓶颈成了横在他“雄心壮志”前的一大难题。

“为了筹集扩大生产的资金，我也曾找过一些银行。但由于缺乏质押物，办理的贷款额度低、期限短。这对于林场动辄数十、上百万元的资金投入来说无疑是杯水车薪。”郑伏灿说。

正当他一筹莫展时，转机出现。2024年5月，柘荣农信联社信贷员为他带来了好消息。福建省农村信用社联合社宁德办事处与宁德市林业局、邮储银行宁德市分行、宁德市汇融投资集团有限公司联合推出了“林e贷”产品。他的条件符合申报要求。

随后，柘荣农信联社工作人员多次上门指导，协助他办理相关手续，很快100万元的贷款打入了他的账户。

有了资金的支持，郑伏灿发展生产的底气和冲劲更足了。

一年多过去。如今，该合作社种植的规模从原来的100余亩扩大到200余亩，并购置了天麻清洗、蒸煮及烘干等一系列的专业设备。在今年，他又有了新打算——和厦门食品企业合作联合开发天麻、黄精等中药材食品。

郑伏灿山间“掘金”的故事是柘荣农信联社大力扶持林下经济的一个缩影。

绿色，是柘荣的亮丽底色。柘荣县林地面积67.19万亩，森林覆盖率71.17%，是“国家林下经济示范基地”。但在林业产业发展过程中，前期投入大、产出周期长，林业经营主体融资难、融资贵、融资慢等问题是制约产业高质量发展的重要因素。

如何用金融杠杆助力绿色产业做大做强？

问需于民、服务于林。2024年5月，借着“林e贷”在柘荣试点的春风，柘荣农信联社开启了“非标生产要素+林业经营票证+线上金融产品”政银企合作新模式。

“林业经营主体只需将林业产业经营票证和贷款需求上传至农村生产要素流转融资平台，我们对资料审核即可为其办理‘林e贷’放款，整体操作流程很便捷，不仅无须抵押，还可随借随还。”柘荣农信联社普惠金融部经理吴丽娟介绍，“林e贷”具有利率低、年限长、手续简等优点，有效破解了林业产业非标要素变现难题，进一步盘活林下空间资源，打通了“绿水青山”与“金山银山”之间的转换通道。

在因地制宜挖掘抵押质押与农林要素，不断丰富绿色金融产品货架的同时，柘荣农信联社还深化与林业局沟通合作，通过福农平台累计为159户新型林业主体客户

建档、评级，为新型林业经营主体提供更加快捷、高效、优质的金融服务。截至目前，柘荣县“林e贷”授信7户、金额495万元。

在“链”上聚合力 助力产业“参”生不息

这几天，柘荣县黄柏乡游家边村参农张宗凤进入了一年忙碌的时段——她种植的60亩参田丰收在即。

从6年前，张宗凤获得第一笔贷款起，在她产业发展路上柘荣农信联社始终一路相伴。从最早授信5万元到如今30万元，多年来，柘荣农信联社的扶持力度随着她种植规模的扩大也在持续加码。

“这些年，太子参种植的成本增加。60亩参田，苗种、化肥、用工一年开销在50万元以上，资金压力不小。还好有柘荣农信联社的大力支持，才使我一步步稳健地发展到今天。”张宗凤笑着说。

在柘荣，一笔笔金融“及时雨”不仅呵护了参田里的“金种子”，更稳住了参农一整年生计和希望。

“柘荣太子参”是全国闻名的道地药材，年产量约占全国太子参总产量的一半以上，是柘荣县乡村振兴的主导产业之一。近年来，柘荣农信联社充分发挥金融助推乡村振兴作用，推动农村生产要素融资与太子参溯源、林药经济发展深度融合，引金融“活水”浇灌“产业之花”，为柘荣太子参产业保驾护航。

“之前由于太子参市场需求不足和库存压力，遇到了资金周转不足的问题，柘荣农信联社为我们发放了200万元的贷款，帮助企业渡过了难关。”福建招福太子参有限公司董事长陈桂寿谈起“福参贷”感触颇深。

“福参贷”是由柘荣农信联社提供授信，担保公司提供授信担保，太子参专业仓储物流公司提供太子参监管仓库、估价服务及流转处置等，整合各方优势合作开发的金融产品。“该产品具有风险小、利率低、标准仓储、安全有保障、便捷高效的特点，有效缓解经营太子参企业及个人流动资金不足问题。”柘荣农信联社普惠金融部工作人员介绍。

对一个产业的扶持，不仅是精准的产品定位，更是全产业链的聚焦。围绕柘荣“以药兴县、以药富民”的发展战略，柘荣农信联社制定太子参产业综合金融服务方案，从种植、加工、收购、流通、交易等全产业链着手，提供产业平台、贷款、信用卡、收单等全流程金融服务，让金融“血液”奔涌在产业发展的大动脉中——

联合柘荣县政府、太子参协会设计了以太子参形象为背景的“太子参”贷记卡和普惠卡，为太子参相关产业的客户提供专属服务。

携手柘荣县农业农村局，作为独家金融机构参与太子参良种繁育推广行动，对接当地太子参GAP示范基地农业经营主体，为太子参产业发展提供专项金融支持。



▲太子参大数据溯源平台 袁媛 摄



▲走访文创企业



▲柘荣农信联社党委与柘荣县城郊乡靛岭尾村党组织签订党建共建协议

紧据数字化转型脉搏，借助柘荣太子参大数据溯源平台，对太子参种植户、经纪人进行精准画像，以此作为增信、降低利率、轻化担保等依据。

在金融力量的强势“贷”动下，产业链越舞越精彩。截至今年6月底，柘荣农信联社已发放“福参贷”14笔，金额达1360万元，为柘荣县太子参产业发展授信近1亿元。

在“美”上下功夫 解锁文旅新兴业态

生态宝库的殷实，不仅供应了琳琅满目的优质生态产品，也赋予了柘荣千般美景，绽放出文旅融合的多彩魅力。在柘荣文旅经济“枝繁叶茂”的背后，离不开金融“雨露”的滋养。

漫步于靛岭尾村，仿佛穿梭在一幅幅立体的剪纸画中。从精致的窗花到优雅的门饰，再到雕梁画栋的屋檐，都诉说着剪纸艺术的细腻与深邃。作为远近闻名的“剪纸特色村”，近年来，靛岭尾村围绕“清新乡野、文创田园”的发展定位，积极探索“文创+旅游”的发展新模式，让乡村因艺术的融入而焕发生机。

这一嬗变过程中，柘荣农信联社一路守护。一直扎根在该村的柘荣县小红鞋文创有限公司便是其中的受益者。

柘荣县小红鞋文创有限公司是一家由城郊乡靛岭尾村党支部成立的，以非遗剪纸文化、特色农产品为亮点的农民文创企业。在今年1月，该企业遭遇了大多数初创小微企业不得不面对的难题——资金瓶颈。

作为靛岭尾村“市级信用村”建设主办行，柘荣农信联社了解情况后，积极对接相关负责人，强化融资融智融情服务，为企业提供50万元的资金支持，使其卸下顾虑“整装”再出发。

在靛岭尾村，像这样“雪中送炭”的故事还有很多。在柘荣农信联社的助力下，昔日冷落的小山村踏上了“变身”之路。随着农文旅产业深度融合，来自全国各地的游客、研学团队纷至沓来，该村研学产业发展按下了“快进键”。如今，小山村的人气越来越旺，农民的荷包也充实了起来。

乡村要振兴，产业是关键。如何走好文旅之路，重塑乡村之美？柘荣农信联社找准金融与旅游产业供需结合点，以优质金融服务助力柘荣文旅产业高质量发展。

针对非遗，开发专项特色贷，支持非遗传承主体发展，让传统文化焕发新机；推出“民宿贷”，从客户准入、贷款利率、担保方式等方面给出最优解。为民宿产业发展“鼓劲撑腰”；进一步拓宽“福村贷”辐射圈，支持农村股份经济合作社盘活集体资产资源、发展特色优势产业……

持续加大的金融支持力度，助力乡村旅游发展与乡村振兴战略的“无缝对接”。截至6月末，柘荣农信联社累计向214户文旅经营主体发放贷款3290.41万元，精准滴灌文旅产业发展。其中，为福建省烽火西竹岔文旅发展有限公司等3家聚焦土楼、非遗的企业提供185万元专项贷款；向27家民宿经营主体发放454.92万元文旅专项贷款，助力了地方特色文旅资源转化为经济发展优势。

“今后，我们将持续发挥绿色金融主力军和乡村振兴主办行作用，在主动探索生态优先、绿色先行的‘金融+产业’发展新路径上展现农信作为，以精准、高效的金融解决方案为柘荣高质量发展注入绿色动能。”柘荣农信联社董事长林岩水表示。

□ 茹捷
(本版图片除署名外均由柘荣农信联社提供)



农信金融服务队走进林下基地了解产业现状



回访“林e贷”授信户